



## Værdiskabende kvalificering

“Vi kunne fordoble eksport-salget til nye markeder på få år, hvis vi ellers kunne få investeringen finansieret. Det viste sig umuligt at klare på traditionel vis, og vi var begyndt at tvivle på fremtiden” SMV ejer - handelsvirksomhed



## Barske sandheder

Finanskrisen fortsætter. Virksomhederne må indstille sig på, at de nuværende forudsætninger for finansiering er normalt gældende. Vi kommer ikke tilbage til lånemarkedet som i årene op til 2009.

Bankerne udfordres. Derfor skærper de kravene til virksomhedernes nøgletal, såsom soliditet, egenkapital, drift og resultater. Kassekreditte kan ikke længere udvides per telefon men kræver ledelsens fulde opmærksomhed.

SMV virksomhederne skal være væsentligt bedre forberedt til mødet med bank og investorer. Bedre med forretningsplaner, budgetter samt handlingsplaner, der skaber tryghed overfor banken. Materialet skal være skarpt. Virksomheden skal være klar.

Investorerne søger at sikre deres afkast på de rigtige investeringer. De rykker tættere på virksomhederne for at få indsigt og for at minimere risici.

Uanset situationen – kravene er blevet skærpet, og virksomhederne skal være mere velforberejede.



“Vi har i forløbet haft en rigtig god erfaring med, at Kapitalbørsen forstår at agere i krydsfeltet mellem bankens og virksomhedens behov. Dermed var dialogen om løsningen god fra starten, og vi kom i mål med de forventninger vi havde”

SMV ejer - produktionsvirksomhed



## Mulighedernes land

Danmark har et stort SMV segment præget af høj faglighed og innovation og ofte med et stort, u-udnyttet potentiale. Især ved en kvalificeret, målrettet eksportindsats mod udvalgte, nye markeder fordi:

- Globalisering er rykket tættere på
- Finansieringsmulighederne er til stede

Ejerlederne har ofte udviklet deres virksomheder “indefra og ud”. Gode produktløsninger, veluddannede og dygtige medarbejdere og solide kundemasser.

Udfordringen for denne type virksomhed er at kunne løfte sig op på næste niveau. Det handler om at se virksomheden “udefra og ind”. Virksomheden skal forstå markedets behovet og omsætte det - tænke globalt og agere lokalt.

Globaliseringen tvinger SMV virksomhederne til at tænke i nye muligheder på nye markeder og væk fra tilfældige tiltag med blandede resultater.

Derfor er en fokuseret proces fra forberedelse af markedsindsats frem til finansiering og levering afgørende for at nå de mål, virksomheden har sat sig.

Som supplement til bankfinansiering er der en lang række andre finansieringsmuligheder inden for områder som markedsforberedelse, eksportfremme, produktudvikling, kapitalindskud, generationsskifte m.v., der alle er stillet til rådighed af samfundet.



## Kvalificering

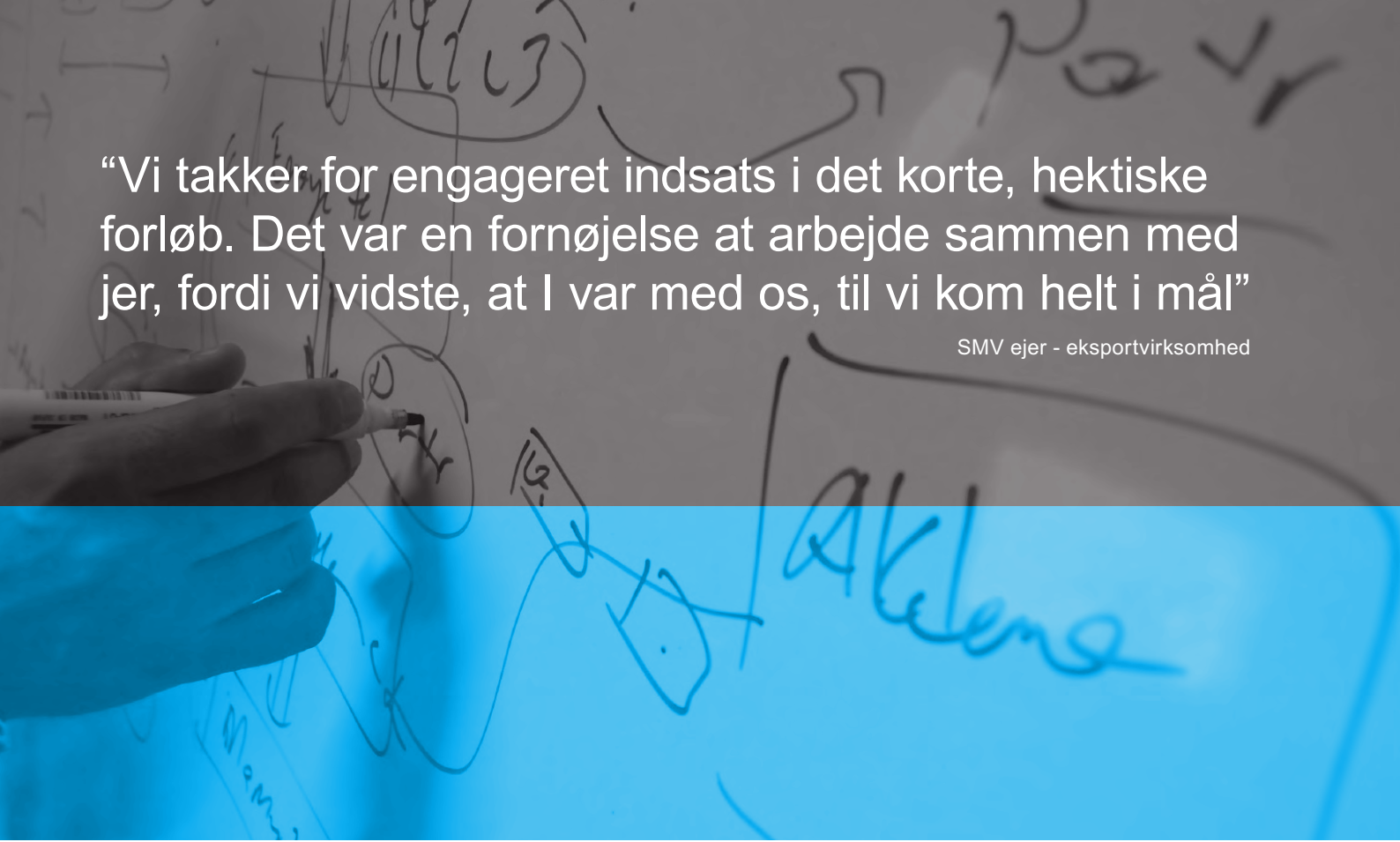
Kapitalfremskaffelse og alternativ finansiering er i de senere år blevet en endnu større udfordring – specielt for SMV segmentet.

Kapitalbørsen har stor erfaring med succesfulde kapital-søgningsprocesser. Vi har udviklet en metodik, som fører virksomheden sikkert igennem fra første møde til det aftalte mål.

Vi sætter os hurtigt ind i virksomhedens udfordringer. I et tæt samarbejde med ledelse og ejerkreds arbejder Kapitalbørsen på en målrettet kvalificering af virksomheden til den videre dialog med bank, investor, Vækstfonden, EKF, Eksportrådets erhvervsfremmeordninger m.v.

Kvalificeringen består i at gennemføre en proces som følger:

1. Indledende møde for at få kendskab til virksomheden og definere opgaven
2. Møde med bank og revisor for en gennemgang af virksomhedens situation. Herefter udarbejdes der en plan for processens gennemførelse
3. Typisk gennemføres et business review, der er en diagnose på virksomhedens drift, kapitalstruktur, finansiering, organisation etc., som sikrer et solidt beslutningsgrundlag for den videre proces
4. Der udarbejdes en skarp forretningsplan, som direktion, ejerkreds og bank bakker op omkring, og som er grundlaget for en detaljeret handlingsplan. Der stilles krav om revisorudarbejdet budgetmateriale samt forudsætninger
5. Handlingsplan udarbejdes, og opgaven løses ved at implementere de aftalte tiltag



“Vi takker for engageret indsats i det korte, hektiske forløb. Det var en fornøjelse at arbejde sammen med jer, fordi vi vidste, at I var med os, til vi kom helt i mål”

SMV ejer - eksportvirksomhed

## Alle gode kræfter

Netværk og erfaring er afgørende faktorer for en optimal løsning. Vi engagerer alle virksomhedens forretningspartnere i et konstruktivt samarbejde.

Kapitalbørsen har adgang til relevante kilder og netværk, der hver især bidrager til den rigtige løsning for virksomheden – uanset om målet er kapitalfremskaffelse, alternativ finansiering eller ny vækst på eksportmarkeder.

Alternative finansieringsmuligheder er ofte overset af virksomheden. Kapitalbørsen har opbygget en viden om og erfaring med eksport-fremmeordninger, leasing, factoring m.v. Muligheder, som med stor fordel supplerer bankfinansiering, og skaber bedre rammer for virksomhedens kreditfaciliteter.

Vi sikrer, at mulighederne indgår i løsningen for virksomheden.

Kapitalgrundlaget har ofte behov for at blive styrket i mange virksomheder.

Kapitalbørsen har adgang til en lang række investorer, der enten investerer i en ejerandel eller tilbyder et ansvarligt lån.

Virksomhedens samlede kapitalgrundlag – og dermed vækstpotentiale - kan ofte styrkes betydeligt ved en kombination af kapitalisering og alternativ finansiering. Det grundlag bygger vi i tæt partnerskab med ledelsen og interessenterne.



## Et stærkt team

Kapitalbørsens team er erhvervsfolk med tung erfaring fra SMV virksomheder i ind- og udland, og som udviser en målrettet indsats for at skabe resultater for de virksomheder, vi arbejder for.

Siden etableringen er Kapitalbørsens forretningsgrundlag styrket. Vi har både leveret finansierings- og kapitalløsninger til en række virksomheder og udbygget netværket i finanssektoren, blandt investorer og erhvervsfremmeordninger m.v.

Vi kan således bidrage i forskellige sammenhænge afhængig af behov og opgavetype og påtager os

- Ledelses-sparring
- Kapitalsøgning
- Turn-around opgaver
- Kommersialisering
- Bestyrelsesarbejde

Kapitalbørsen udbygger kontinuerligt sit netværk og øger kompetencegrundlaget. En dialog med os er et sikkert skridt for din virksomhed på vej mod en målrettet løsning inden for kapital, finansiering og vækst.



Fabrizio.dk

## Genvej til nye forretningsmuligheder

Du får overblik i pressede situationer. Vi konkretiserer potentialet, skitserer behovet og indsatsen for virksomheden, forhandler med alle parter og følger ledelsen tæt.

Vi når dine succeskrav ved at:

- Yde en hurtig og effektiv indsats
- Skabe et præcist billede af virksomhedens situation
- Samarbejde med virksomhed og netværk om rette løsning
- Sætte fokus på vækst og hjælp til at komme videre
- Være "hands-on" i processen for virksomheden
- Optræde som uafhængig rådgiver og sparringspartner
- Følge opgaven hele vejen til målet

Kapitalbørsen skaber værdi ved kvalificering af danske SMV virksomheder med et potentiale – vi kalder det Værdiskabende Kvalificering.

**KAPITALBØRSEN®**

Møllerup Gods, Møllerupvej 26, 8410 Rønne  
Tlf. 7021 3344  
[www.kapitalborsen.dk](http://www.kapitalborsen.dk)